

Du möchtest bei der internationalen Expansion eines innovativen Schweizer Unternehmens mit einer über 25-jährigen Erfolgsgeschichte, einem exzellenten Ruf und hervorragenden Referenzen auf dem wachsenden internationalen Markt für spezielle Glasfasersysteme unterstützen? Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams eine/-n

Senior Account Manager Fiber Optics - Energy Markets (m/w/d)

Dein Aufgabengebiet:

- Strategische und operative Verantwortung des Geschäftsfeldes Fiber Optik für Energiekabel und Energieinfrastruktur
- Aktive Betreuung und Neuaufbau von Kunden zur gezielten Erweiterung unseres Marktauftritts im Energy-Umfeld
- Entwicklung und Umsetzung einer nachhaltigen Markterschliessungsstrategie für die Energy-Branche
- Identifikation von Kundenbedürfnissen und Applikationen in enger Zusammenarbeit mit Technik, Produktmanagement und Projektmanagement
- Verantwortung für Angebotsstrategien, Kundenverhandlungen, Budget und Abschluss von Rahmenverträgen
- Repräsentation des Unternehmens bei Kunden, Branchenevents und Fachveranstaltungen
- Pflege der Kunden- und Vertriebsdaten in den entsprechenden Systemen (z. B. SAP)

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (FH/Uni), idealerweise mit technischem Bezug
- Mehrjährige Erfahrung im Account Management, vorzugsweise im Energiesektor
- Sehr gute Kenntnisse der Glasfasertechnologie, idealerweise im Bereich Spezial- oder Systemlösungen
- Bestehendes Netzwerk oder nachweisbare Marktkenntnisse im Energiesektor von Vorteil
- Erfahrung in der Entwicklung neuer Märkte oder Geschäftsfelder
- Ausgeprägte Kunden- und Abschlussorientierung sowie unternehmerisches Denken
- Selbständige, strukturierte und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil
- Reisebereitschaft im Rahmen der Kundenbetreuung
- Du übernimmst gerne Verantwortung, bist überzeugend und ein Teamplayer

Was wir dir bieten:

- Spannendes Umfeld in einem KMU mit internationalem Geschäftscharakter
- Innovative Geschäftsfelder in den Bereichen Fiber Optische Sensorik und Kommunikationssysteme
- Umfassende Einarbeitung in ein vielseitiges und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Aktive Mitgestaltung und Entwicklungsspielraum an der Schnittstelle von Technik, Projekt und Kunde
- Kollegiales, dynamisches Team mit offener Kommunikationskultur

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf deine Bewerbung. Bitte sende deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an: hr@solifos.com