

Du möchtest bei der internationalen Expansion eines innovativen Schweizer Unternehmens mit einer über 25-jährigen Erfolgsgeschichte, einem exzellenten Ruf und hervorragenden Referenzen auf dem wachsenden internationalen Markt für spezielle Glasfaser-systeme unterstützen? Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams eine/-n

Senior Strategic Supplier & Partner Manager Fiber Optics (m/w/d)

Dein Aufgabengebiet:

- Verantwortung für das Partner- und Lieferantenmanagement im Bereich Fiberoptik
- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung langfristiger, partnerschaftlicher Beziehungen zu strategischen Lieferanten und Technologiepartnern
- Enge Zusammenarbeit und Koordination des operativen Einkaufs
- Auswahl, Bewertung und Weiterentwicklung von Lieferanten in enger Abstimmung mit Technik, Produktmanagement und Einkauf
- Verantwortung für strategische Beschaffungsinitiativen, Lieferantenstrategien und Partnerschaftsmodelle
- Verhandlung und Abschluss von Rahmenverträgen sowie strategischen Vereinbarungen
- Unterstützung der Organisation bei der Sicherstellung von Lieferfähigkeit, Qualität, Kosten- und Risikomanagement
- Marktbeobachtung und Identifikation neuer Partner, Technologien und Beschaffungsoptionen

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (FH/Uni), idealerweise mit Zusatzqualifikation im Bereich Einkauf oder SCM
- Langjährige Berufserfahrung im strategischen Partner- und Lieferantenmanagement, vorzugsweise in der Glasfaser- oder Hightech-Industrie
- Ausgeprägte Kompetenz in Vertragsverhandlungen, Lieferantenentwicklung und strategischem Sourcing
- Unternehmerisches Denken sowie strukturierte, lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hohe Kommunikations- und Verhandlungsstärke auf verschiedenen Ebenen
- Sehr gutes technisches Verständnis für komplexe Produkte und Lieferketten
- Reisebereitschaft im Rahmen der Supplier & Partnerbetreuung (ca. 20%)
- Deutsch und Englisch fliessend in Wort und Schrift, jede weitere Sprache von Vorteil
- Du übernimmst gerne Verantwortung, handelst partnerschaftlich, vorausschauend und bist ein Teamplayer

Was wir dir bieten:

- Ein spannendes Umfeld in einem KMU mit internationalem Geschäftscharakter
- Innovative Geschäftsfelder in den Bereichen fiberoptische Sensorik und Kommunikationssysteme
- Umfassende Einarbeitung in das vielseitige Aufgabengebiet
- Aktive Mitgestaltung und Entwicklungsspielraum
- Kollegiales, dynamisches Team mit offener Kommunikationskultur und flachen Hierarchien

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf deine Bewerbung. Bitte senden Sie ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an: hr@solifos.com