

Du möchtest bei der internationalen Expansion eines innovativen Schweizer Unternehmens mit einer über 25-jährigen Erfolgsgeschichte, einem exzellenten Ruf und hervorragenden Referenzen auf dem wachsenden internationalen Markt für spezielle Glasfasersysteme unterstützen? Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams eine/-n

Sales Manager Fiber Optics (m/w/d)

Dein Aufgabengebiet:

- Betreuung und Weiterentwicklung unserer internationalen Kunden
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie aktive Kommunikation mit Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit internen Teams zur Umsetzung von Kundenprojekten
- Mitdenken bei Lösungen, Preisen und Vorgehen im Verkaufsprozess
- Identifikation neuer Kunden, Potenziale und Märkte
- Identifikation von Kundenbedürfnissen und Applikationen in enger Zusammenarbeit mit Technik, Produktmanagement und Projektmanagement
- Verantwortung für Angebotsstrategien, Kundenverhandlungen, Budget und Abschluss von Rahmenverträgen
- Pflege der Kunden- und Vertriebsdaten in den entsprechenden Systemen (z. B. SAP)

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (FH, Uni, o.ä.)
- Erfahrung im Vertrieb oder in einer kundenorientierten Rolle
- Erfahrung mit fiberoptischen Systemen oder Kabeln von Vorteil
- Freude am Kundenkontakt und Interesse an einem vielseitigen Vertriebsumfeld
- Strukturierte Arbeitsweise und die Fähigkeit, Themen eigenständig voranzutreiben
- Du denkst mit, übernimmst Verantwortung und möchtest dich weiterentwickeln
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift, jede weitere Sprache von Vorteil
- Reisebereitschaft (>20%)

Was wir dir bieten:

- Spannendes Umfeld in einem KMU mit internationalem Geschäftscharakter
- Innovative Geschäftsfelder in den Bereichen Fiber Optische Sensorik und Kommunikationssysteme
- Vielseitige Vertriebsrolle mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Aktive Mitgestaltung und kurze Entscheidungswege
- Kollegiales, dynamisches Team mit offener Kommunikationskultur

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf deine Bewerbung. Bitte sende deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an: hr@solifos.com